

ΕΤΗΣΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΗ ΕΚΔΗΛΩΣΗ**Η ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΚΑΙ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΩΝ ΦΥΣΙΚΩΝ Ή ΑΝΘΡΩΠΙΝΩΝ
ΔΙΚΤΥΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ****Το Νέο Περιβάλλον, οι Προκλήσεις, οι Τάσεις, οι Προοπτικές****Παρασκευή, 14 Δεκεμβρίου 2018, 13:00 – 16:30****Περιγραφή και Θεματολογία**

Κατά τη διάρκεια των τελευταίων ετών, τα Δίκτυα Πωλήσεων αντιμετωπίζουν σειρά προκλήσεων, καταϊγιστικών εξελίξεων και ανατροπών.

Η είσοδος των νέων τεχνολογιών, η εδραίωση νέων καναλιών ή συστημάτων διανομής ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, οι αλλεπάλληλες αλλαγές του Θεσμικού Πλαισίου οργάνωσης και λειτουργίας της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης και η μετατόπιση του ενδιαφέροντος των Ασφαλιστικών Εταιρειών προς την έννοια της κερδοφορίας των πωλήσεων, ανήκουν σε αυτή τη σειρά και επηρεάζουν το μοντέλο εργασίας των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, καλώντας προς περαιτέρω εκσυγχρονισμό του και πλέον αποδοτική λειτουργία του.

- Οι νέες τεχνολογίες συνιστούν απειλή ή ανοίγουν νέες ευκαιρίες και αγορές, προς όφελος της ιδέας της Ασφάλισης και της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης;
- Πώς τα μέσα Κοινωνικής Δικτύωσης επηρεάζουν τις αναπτυξιακές προοπτικές της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης;
- Το πλαίσιο Κανονιστικής Συμμόρφωσης μας στενεύει ή στην πραγματικότητα, αναβαθμίζει ακόμη πιο πολύ το κύρος της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης;
- Ομοίως, η έννοια της κερδοφορίας των πωλήσεων, μας στενεύει ή, στη πραγματικότητα, αποτελεί ισχυρό μοχλό ανάπτυξης της ασφαλιστικής αγοράς και περαιτέρω βελτίωσης των προϊόντων και των υπηρεσιών της;
- Οι θεσμικές υποχρεώσεις εκπαίδευσης και επανεκπαίδευσης των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, αφαιρούν από τον χρόνο τους ή, στην πραγματικότητα, αποτελούν ουσιαστική επένδυσή τους στην περαιτέρω ανάπτυξη της παραγωγικότητας τους και στην ακόμη υψηλότερη κοινωνική τους αναγνώριση;
- Ποια είναι τα χαρακτηριστικά γνωρίσματα των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών του Μέλλοντος και πώς αυτά αποκτώνται;
- Ποια είναι η ενδεδειγμένη στρατηγική και τακτική ανάπτυξης των Δικτύων Πωλήσεων, εν μέσω των προαναφερόμενων προκλήσεων και αλλαγών;

Τα προηγούμενα θέματα αποτελούν κεντρικά σημεία ενδιαφέροντος της Ετήσιας Αναπτυξιακής Εκδήλωσης του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών, υπό τον τίτλο «**Η ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΚΑΙ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΩΝ ΦΥΣΙΚΩΝ Ή ΑΝΘΡΩΠΙΝΩΝ ΔΙΚΤΥΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ**», το Νέο Περιβάλλον, οι Προκλήσεις, οι Τάσεις, οι Προοπτικές».

Τα εν λόγω θέματα αναπτύσσονται, κατά τρόπον άρτιο και καινοτομικό, από σημαντικούς Επιστήμονες και κορυφαία Στελέχη της Ασφαλιστικής Αγοράς μας, ως εξής:

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΗΣ ΕΚΔΗΛΩΣΗΣ

- 13.00–13.30** Προσέλευση
- 13.30–13.40** Εισαγωγή Θέματος
κος Νίκος Σωφρονάς, Γενικός Διευθυντής ΕΙΑΣ
- 13.40–13.50** Χαιρετισμός Εκδήλωσης
κα Νάντια Σταυρογιάννη, Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου ΕΙΑΣ
- 13.50–14.10** Ομιλία με Θέμα «**Ο Πελάτης και η Σύγχρονη Στρατηγική Ανάπτυξης των Πωλήσεων**»
κος Γιάννης Πολλάλης, Καθηγητής Στρατηγικής Διοίκησης και Ηγεσίας του Πανεπιστημίου Πειραιώς, Διευθυντής του Εργαστηρίου Στρατηγικής Ηγεσίας και Ψηφιακού Μετασχηματισμού
- 14.10–14.30** Ομιλία με Θέμα «**Η Νέα Εποχή των Δικτύων Πωλήσεων**, οι Προκλήσεις και οι Αναπτυξιακές Προοπτικές»
κος Γιώργος Ζαφείρης, Γενικός Διευθυντής ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ
- 14.30–14.50** Ομιλία με Θέμα «**Οι Νέες Τεχνολογίες ως Ευκαιρία Ανάπτυξης των Ασφαλιστικών Εργασιών**, οι Νέες Δυνατότητες των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών»
κος Τάσος Ηλιακόπουλος, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων και Marketing Ομίλου INTERAMERICAN
- 14.50–15.00** Διάλειμμα
- 15.00–15.40** Συζήτηση με Θέμα «**Η Νέα Στρατηγική Ανάπτυξης των Πωλήσεων**, οι Ευκαιρίες, οι Κατευθύνσεις, οι Απειλές, οι Λύσεις»
κος Στέφανος Μαλαχιάς, Εμπορικός Διευθυντής Εταιρείας ALLIANZ
κος Νίκος Σακελλαρίου, Διευθυντής Πωλήσεων και Εξυπηρέτησης Πελατών και Συνεργατών, Μέλος Εκτελεστικής Επιτροπής ΑΧΑ Ασφαλιστική
κος Κωνσταντίνος Σεμερτζόγλου, Εμπορικός Διευθυντής GROUPAMA Ασφαλιστική
Συντονίστρια Συζήτησης η κα Νάντια Σταυρογιάννη, Πρόεδρος Δ.Σ. ΕΙΑΣ
- 15.40–16.20** Συζήτηση με Θέμα «**Ο Ρόλος και η Μελλοντική Προοπτική των Φυσικών ή Ανθρώπινων Δικτύων Πωλήσεων**, οι Θεσμικές Απαιτήσεις, η Συμβουλευτική, η δια βίου Μάθηση»
κος Δημήτρης Γαβαλάκης, Συντονιστής Ασφαλιστικών Συμβούλων & Managing Partner της Εταιρείας LIFE PLAN, Γενικός Γραμματέας Επιμελητηρίου Αθηνών
κος Μανώλης Κούτης, Διευθυντής Δικτύου Πωλήσεων Agency Ομίλου INTERAMERICAN
κα Σωτηρία Μαράκη, Distribution Manager AIG Greece
Συντονιστής Συζήτησης ο κος Νίκος Σωφρονάς, Γενικός Διευθυντής ΕΙΑΣ
- 16.20–16.30** Σύνοψη και Συμπεράσματα



Στο πλαίσιο της Αναπτυξιακής Εκδήλωσης, προβλέπονται δυνατότητες διάδρασης, μεταξύ του ακροατηρίου και των προσκεκλημένων ομιλητών, ανταλλαγή απόψεων, γνώσεων και εμπειριών καθώς και δυνατότητες υποβολής ερωτήσεων από το κοινό.

Σκοπός της Εκδήλωσης είναι να συμβάλει στην τεκμηριωμένη και συστηματική παρουσίαση των παραγόντων εκείνων που διαμορφώνουν το μέλλον των Δικτύων Πωλήσεων της Χώρας μας και προετοιμάζουν τους Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές μας, ώστε να το αξιοποιήσουν αποτελεσματικά, προς όφελος της όλης ασφαλιστικής κοινότητας και της κοινωνίας μας, ευρύτερα.

Απευθύνεται, επομένως, πρωτίστως σε Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές όλων των βαθμίδων (Συντονιστές Ασφαλιστικών Συμβούλων, Unit Managers, Ασφαλιστικούς Συμβούλους, Financial Planners, Πράκτορες και Μεσίτες Ασφαλίσεων) και σε Στελέχη Διευθύνσεων Πωλήσεων, Υποστήριξης Πωλήσεων, Marketing και Εκπαίδευσης Ασφαλιστικών Εταιρειών και Εταιρειών Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης, που επιθυμούν να συμμεριστούν με τους ομιλητές της Εκδήλωσης τις πλέον καινοτομικές αντιλήψεις αποδοτικής οργάνωσης και λειτουργίας των σύγχρονων Δικτύων Πωλήσεων, κατά την πορεία τους προς το μέλλον.

Επίσης, η Εκδήλωση απευθύνεται σε Στελέχη του Διοικητικού Συστήματος Ασφαλιστικών Εταιρειών, Εταιρειών Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης και Τραπεζών, που χειρίζονται καίριες ασφαλιστικές λειτουργίες και συνδιαλέγονται με Δίκτυα Πωλήσεων.

Συνδρομή Συμμετοχής

Εταιρείες – Μέλη ΕΙΑΣ

- εξατομικευμένες συμμετοχές: **€50**
- πολλαπλές συμμετοχές (άνω των τριών): **€40** ανά συμμετοχή

Εταιρείες - μη Μέλη ΕΙΑΣ

- εξατομικευμένες συμμετοχές: **€60**
- πολλαπλές συμμετοχές (άνω των τριών): **€50** ανά συμμετοχή

Μέλη ΕΙΑΣ ALUMNI SOCIETY

- εξατομικευμένες συμμετοχές: **€25**

Αιτήσεις Συμμετοχής θα γίνονται δεκτές μέχρι και την Τετάρτη 12 Δεκεμβρίου 2018.

Η ανωτέρω Αναπτυξιακή Εκδήλωση θα πραγματοποιηθεί στο εκπαιδευτικό κέντρο του ΕΙΑΣ (Λ. Συγγρού 106, 5ος όροφος).

- **Αίτηση Συμμετοχής**, επισυνάπτεται ακολούθως



Προς το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών
Λ. Συγγρού 106, 117 41 ΑΘΗΝΑ
Τ: 210 9219660, F: 210 9219917
e-mail: eiasinfo@eias.gr

Σας γνωρίζουμε ότι στην **Αναπτυξιακή Εκδήλωση «Η ΝΕΑ ΕΠΟΧΗ ΚΑΙ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΩΝ ΦΥΣΙΚΩΝ Ή ΑΝΘΡΩΠΙΝΩΝ ΔΙΚΤΥΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ, το Νέο Περιβάλλον, οι Προκλήσεις, οι Τάσεις, οι Προοπτικές»**, που θα πραγματοποιηθεί **την Παρασκευή, 14 Δεκεμβρίου 2018**, από την Εταιρεία μας θα μετάσχουν οι ακόλουθοι:

ΑΙΤΗΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ	ΕΡΓΑΣΙΑ-ΚΑΘΗΚΟΝΤΑ	ΤΗΛ.:	EMAIL:

Όροι συμμετοχής & πληρωμής:

- Η συμμετοχή στα Προγράμματα/Σεμινάρια του Ε.Ι.Α.Σ. κατοχυρώνεται με την κατάθεση της αίτησης συμμετοχής και του ποσού των διδάκτρων στους παρακάτω τραπεζικούς λογαριασμούς του ΕΙΑΣ.

Η πληρωμή των διδάκτρων μπορεί να γίνει είτε στα γραφεία του ΕΙΑΣ με μετρητά ή με πιστωτική κάρτα είτε με κατάθεση σε έναν από τους ακόλουθους τραπεζικούς λογαριασμούς του ΕΙΑΣ:

ALPHA BANK: 114-00-2786006633
IBAN: GR8301401140114002786006633

ΕΘΝΙΚΗ: 142/48003627
IBAN: GR6501101420000014248003627

ΠΕΙΡΑΙΩΣ: 5032013025-298
IBAN: GR6801720320005032013025298

EUROBANK: 0026.0141.47.0200566956
IBAN: GR4002601410000470200566956

- Αντίγραφο του καταθετηρίου παρακαλούμε να σταλεί είτε ηλεκτρονικά με mail στο eiasinfo@eias.gr είτε με fax στον αριθμό 210 9219917. **Είναι απαραίτητο να αναγράφετε το ονοματεπώνυμο σας ή την εταιρεία σας καθώς και τον τίτλο του σεμιναρίου στην κατάθεση.**

Επιστροφή διδάκτρων/Πολιτική ακύρωσης:

Δίδακτρα **επιστρέφονται** στις παρακάτω περιπτώσεις:

- Εφόσον γίνει γραπτή ενημέρωση στο ΕΙΑΣ τουλάχιστον πέντε (5) ημερολογιακές ημέρες πριν την έναρξη του Σεμιναρίου. Δίνεται επίσης η δυνατότητα να γίνει είτε αντικατάσταση του συμμετέχοντα είτε να μεταφερθεί το ποσό της συμμετοχής σε μελλοντικό Σεμινάριο του ΕΙΑΣ.

- Σε περίπτωση ακύρωσης του Σεμιναρίου από τον διοργανωτή (ΕΙΑΣ).

Δίδακτρα **δεν επιστρέφονται** στην περίπτωση που ο ενδιαφερόμενος ακυρώσει τη συμμετοχή του τις τελευταίες πέντε (5) ημερολογιακές ημέρες πριν την έναρξη του Σεμιναρίου ή εάν για οποιαδήποτε λόγο δεν προσέλθει στο Σεμινάριο χωρίς προειδοποίηση.

* Παρακαλούμε όπως συμπληρώσετε στον παρακάτω πίνακα τα στοιχεία όπου επιθυμείτε να εκδοθεί το σχετικό παραστατικό (Απόδειξη ή Τιμολόγιο Παροχής Υπηρεσιών, Ατομικά στοιχεία για Φυσικά Πρόσωπα ή της Εταιρείας σας).

ΕΙΔΟΣ ΠΑΡΑΣΤΑΤΙΚΟΥ

ΑΠΟΔΕΙΞΗ ΠΑΡΟΧΗΣ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ☐

ΤΙΜΟΛΟΓΙΟ ΠΑΡΟΧΗΣ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ☐

ΕΤΑΙΡΙΚΑ Ή ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΟΥ ΘΕΛΕΤΕ ΝΑ ΕΚΔΟΘΕΙ ΤΟ ΠΑΡΑΣΤΑΤΙΚΟ:

ΕΠΩΝΥΜΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ / ΑΤΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ: _____ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑ: _____

ΑΦΜ: _____ **ΔΟΥ:** _____

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ: _____ **ΠΟΛΗ:** _____ **Τ.Κ.:** _____

ΤΗΛΕΦΩΝΑ: _____ **FAX:** _____ **EMAIL:** _____

Είσθε Μέλος της ALUMNI SOCIETY ΤΟΥ Ε.Ι.Α.Σ.: **ΝΑΙ** ☐ **ΟΧΙ** ☐

Ονοματεπώνυμο Υπευθύνου: _____

ΕΤΑΙΡΙΑ: _____ ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ: _____ ΣΦΡΑΓΙΔΑ/ΥΠΟΓΡΑΦΗ: _____